



RESEAUX SOCIAUX









Rejoignez-nous sur facebook



Fleurette Florium Motorhomes



- Créer ses comptes
- Publier efficacement
- Recruter des amis et des fans
- Mener une veille stratégique
- Gagner en visibilité en recherchant
 l'interaction

Le réseau social le plus fréquenté









Naviguer et se repérer sur Facebook

Quelles différences entre une page et un profil?

Le repère « Utiliser en tant que » => en haut à droite



Cliquer sur le logo Facebook => voir ses pages et groupes...



Profil = A propos + Amis + Mes préférences en colonne de gauche







Le profil Facebook :

- Ambassadeur => je suis une personne qui représente une marque.
 NB : Une frontière de plus en plus mince entre profil « perso » et profil « pro ».
- Acteur => je participe, je commente, je like, je créé une application, j'ajoute des amis... J'invite mes amis à liker ma page rattachée.

NB : si je ne créé qu'une page isolée sans profil, je suis passif.

• Administrateur => je gère mes pages, groupes, événements, statistiques, publicités...

J'inviter mes fans à devenir également administrateurs.





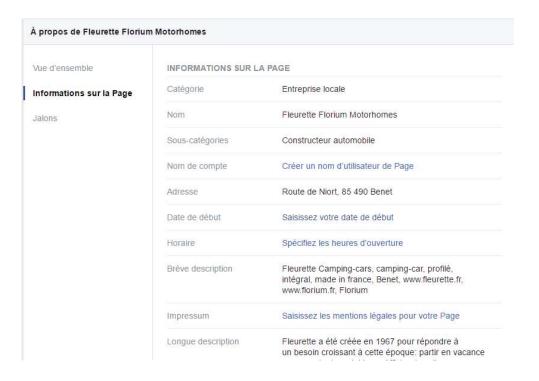
- La page entreprise Facebook
- Le choix déterminant de l'URL
- La mise à jour régulière des visuels
- Un support de publication
- Un historique de marque





- Renseigner et se positionner sur Facebook
- Se positionner en déclarant ses goûts
- Renseigner au maximum profil et page

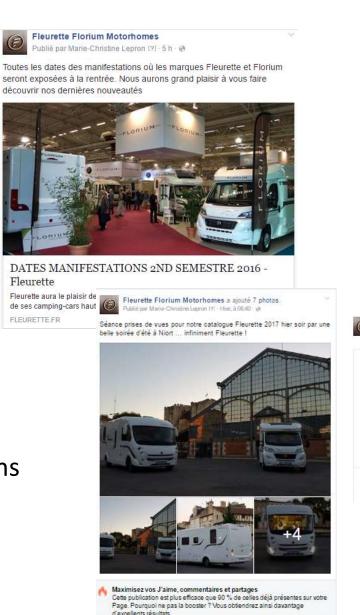






Renseigner et se positionner sur Facebook

- Publier des actualités
- et faire part d'opinions
- Rythmer la page en alternant :
 - posts produit
 - actus Marché
 - vie de la communauté et animations



2772 personnes atteintes



Fleurette Florium Motorhomes a partagé la publication

Publié par Marie-Christine Lepron [?] - 3 h · 🚱

de Wikicampers

Wikicampers



- Créer un post et/ou publier un lien
- Privilégier des textes simples avec des liens
- Mieux vaut partager des actualités (vignettes) = faire référence à...
- Plutôt que de publier soit même un lien = s'attribuer la source.





- Créer un post et/ou publier un lien
- Timing de publication :
 - Un post par jour ou tous les deux jours
 - Entre lundi et mercredi
 - 12h/14h et 17h30/18h
- Types de publications :
 - Photos (albums)
 - Statuts texte (avec et sans liens)
 - Enquêtes (sondages, formules interrogatives)
 - Posts mis en avant (étoile en haut à droite)







- Partager une actualité
- Depuis une page ou un profil Facebook
- Depuis l'extérieur (sites, blogs, applications)





- Liker un post / une actualité
- Je suis en empathie avec
- Je veux que mes amis sachent ce que j'aime
- Je veux que mes amis réagissent
- Je milite, je soutiens, je témoigne ou je compatie
- J'adoube, je donne de la visibilité à



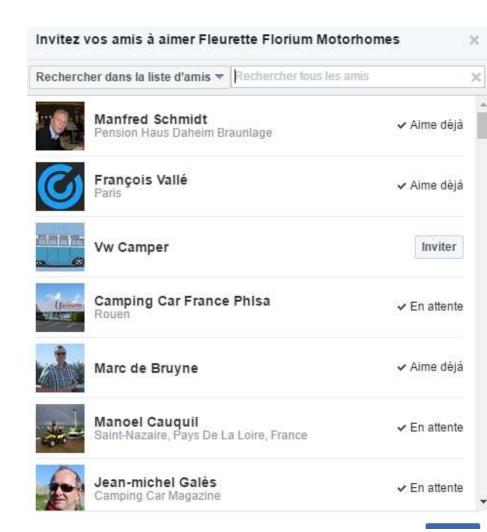


- Commenter une actualité
- Je précise, je critique
- Je valorise mon opinion ou ma marque
- Je donne de la visibilité à l'actualité avec pertinence
- Je me fais connaître et je proposerai à cette personne de réagir sur la mienne





- Ajouter en amis via le profil
 - Mes connaissances
 - Amis, famille, collègue, partenaires, clients, réseau
 - Les connaissances de mes amis
- Que j'ai envie de connaitre et qui correspondent à ma cible
- J'ajoute avec parcimonie (On ne se fait pas 150 amis en un jour!)

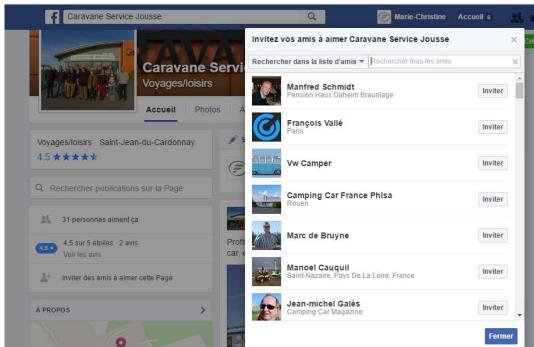




- 1- Je suis sur mon profil (sur lequel j'ai des amis).
- 2- Je tape dans le moteur de recherche le nom de la page (dont mon profil est administrateur) sur laquelle je veux inviter mes amis.



- 3- J'invite mes amis en haut à droite du panneau d'administration
- 4- Je ne les invite pas tous (seulement ma cible) et pas le même jour





- Aimer des pages et rechercher la réciprocité
- J'aime les pages qui correspondent à mes préférences, à ma cible
- Je participe sur ces pages (commentaires, posts...)
- J'écris un message direct au profil rattaché à la page en lui proposant d'aimer ma page en retour.



- Aimer des pages et rechercher la réciprocité
- J'écris un message direct au profil rattaché à la page en lui proposant d'aimer ma page en retour.





Mener une veille stratégique

• Le moteur de recherche : premier chemin d'accès





Mener une veille stratégique

- Mon flux d'actualité : je clique sur « Facebook » ou « Accueil » ou Fil d'actualité
- Mes amis m'intéressent, sinon je m'en défait





Mener une veille stratégique

- Mes listes d'intérêts thématiques : je clique sur « Facebook »
- S'abonner à des listes existantes, des profils ou des pages
- Créer une liste publique ou privée

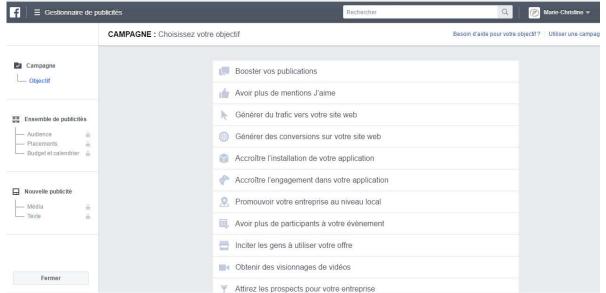




Créer des publicités

- -Etre connecté avec un profil et se rendre sur la page
- Créer une publicité

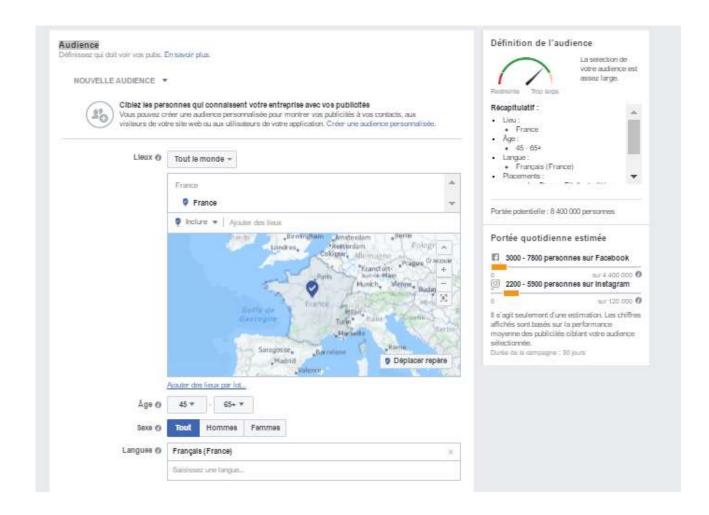






Créer des publicités

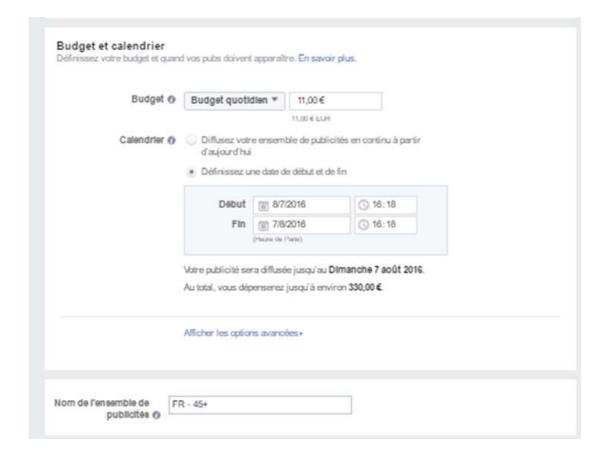
- Choisir sa cible
- Fixer un objectif





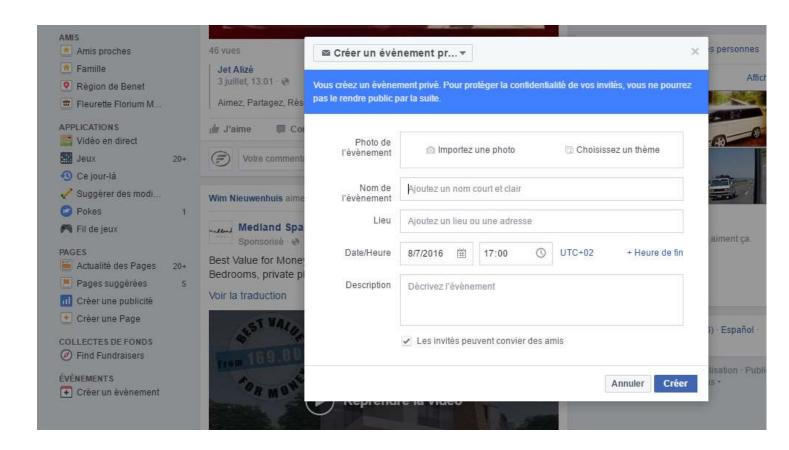
Créer des publicités

- Déterminer son budget
- Varier les annonces





- Créer une animation ponctuelle ou régulière
- Lancer un challenge sur ma timeline
- Proposer des sondages réguliers
- Lancer un jeu concours via une application
- Créer des rendez-vous d'actualité
- Relayer les opérations de mes partenaires





Les pages auxquelles vous devez impérativement vous abonner pour avoir les bonnes infos et les relayer facilement

- Les marques que vous distribuez
- Camping-Car Magazine
- Le Monde du Camping-Car
- Esprit Camping Car
- Camping Car Le Site
- Fiat Ducato Camper
- AL-KO
- ...
- Vos concurrents pour connaitre leurs OP!





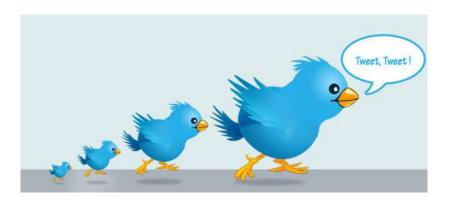
Twitter: le réseau hyper-réactif





Créer son compte Twitter

- Publier efficacement
- Recruter des abonnés (Followers)
- Mener une veille stratégique
- Gagner en visibilité en suivant l'actualité







Le compte Twitter : un outil 4 en 1

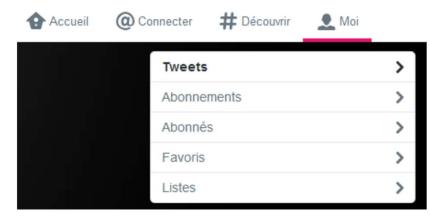
Surveiller => Accueil : les tweets de mes abonnés

 Tisser un réseau => @ Connecter : Qui a interagit avec moi ou m'a mentionné?

• Surveiller => # Découvrir : Que tweet et que font mes abonnements?

Qui dois-je suivre?

• Communiquer => Moi :







- Renseigner et se positionner
- Soigner sa biographie
- Son URL /mamarque/
- Son @marque
- Ses #mots-clés thématiques
- S'abonner aux comptes influents, actifs, cibles et partenaires : mes abonnements (Followings)







Créer un tweet et/ou publier un lien

- Publier à un rythme régulier pour créer des rdv fixes avec les internautes mais irrégulier pour ne pas les ennuyer
- Casser les habitudes : posts personnifiés /instinctifs/spontanés et aux RT
- N'utiliser que 130 caractères (liens raccourcis compris) pour garder des caractères pour des liens de visuels
- Privilégier des visuels attractifs ou vidéos courtes (Vimeo) : ils doivent être utiles, pas une simple illustration





Fleurette @FleuretteCC - 1 juil.
NOUVEAUTES 2017: SOUTES POUR VELOS ELECTRIQUES:



Nouveauté 2017 : les soutes de nos modèles Fleurette Magister 69LJX, Magister 73CTC, Discover 70LJG, Discover 74CTC et Discover 80CTC sont conçues ...

NOUVEAUTES 2017: SOUTES POUR VELOS ELECT...







000





Créer un tweet et/ou publier un lien

- Timing de publication :
 - Un tweet par jour minimum (idéalement 4)
 - Entre lundi et jeudi
 - 13h/16h et 18h/19h
- La durée de vie d'un tweet est d'environ 2h30
- Types de publications :
 - 71 à 100 caractères (hors lien et photo)
 - Mentions @ et hashtags #
 - Un lien placé à ¼ du message ou à la fin







Partager une actualité = retweeter (RT)

- Depuis ma timeline
- Depuis le web







• Faire référence à un sujet ou créer un repère : le hashtag #







• Faire référence à une personne/interpeller : la mention @







• Contacter quelqu'un en message direct (privé) : le DM







- Suivre des comptes
- Influents/thématiques
- Peu, mais régulièrement
- Proposer de se suivre l'un/l'autre
- Créer un message de bienvenue aux nouveaux abonnés + merci de me suivre
- Evoquer mes nouveaux abonnés





Recruter des abonnés

- Maintenir un équilibre abonnés/abonnements
- Abonnés < abonnements = personne ne s'intéresse à moi
- Abonnés > abonnements = je ne m'intéresse à personne
- Abonnés = abonnements = crédibilité



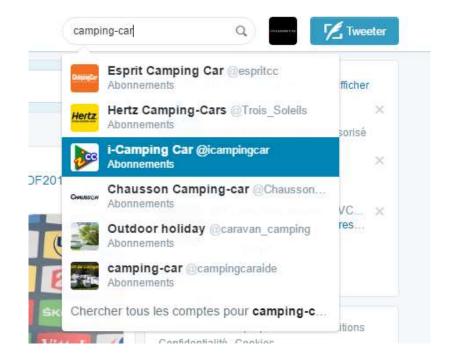




Mener une veille stratégique



- Le moteur de recherche : premier levier de curiosité
- L'import de la biographie et de la photo de profil
- Les mentions @ et hastags #





Mener une veille stratégique



Mon flux d'actualité

- Si les personnes que je suis ne m'intéressent pas, je m'en désabonne
- Je retweet les meilleurs tweets de mes abonnés
- J'ajoute mes abonnés les plus pertinents parmi mes favoris et listes d'intérêt





Gagner en visibilité en suivant l'actualité



- Publier régulièrement en alternant :
- Prise de parole : publication « produit »
- Relais : retweet ou reprise de lien
- Live tweet : où suis-je?
 Avec qui? que fais-je? (si intéressant)





Gagner en visibilité en suivant l'actualité



- Surfer sur les tendances et anticiper les événements
- Suggestion à suivre
- Tendances à reprendre
- # du jour, #du moment, #FF
- Populariser le # de l'événement à venir



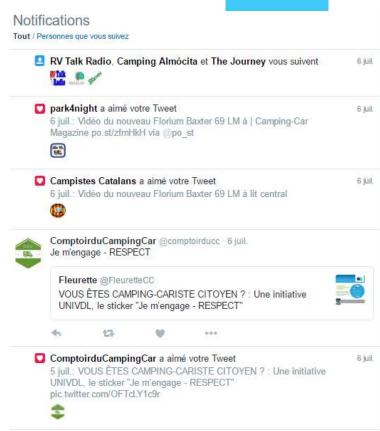




Gagner en visibilité en suivant l'actualité



- Se soucier de la visibilité des autres
- Promouvoir : communiquer sur leurs contenus
- Remercier : empathie et visibilité réciproque
- Dialoguer : construire un relationnel client/partenaires





Google+: le réseau SEO qui monte

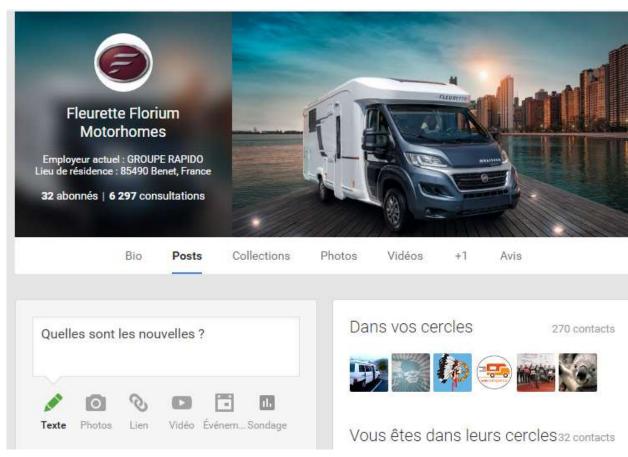






Créer ses comptes sur Google+ (profil + page)

- Publier efficacement
- Recruter des amis et des abonnés
- Mener une veille stratégique
- Gagner en visibilité
- Google+ : le réseau SEO qui monte







- Naviguer et se repérer sur Facebook
- Quelles différences entre une page et un profil?
- Le repère = le nom et le logo utilisé => en haut à droite

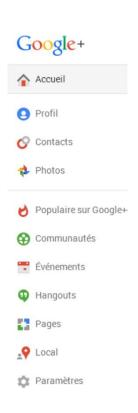
OU en colonne de droite : aller sur Profil / Pages

 Profil = Bio + « +1 » + Vous connaissez peutêtre

Bio Posts Photos Vidéos +1 Avis

Page = Infos + Avis + Votre tableau de bord





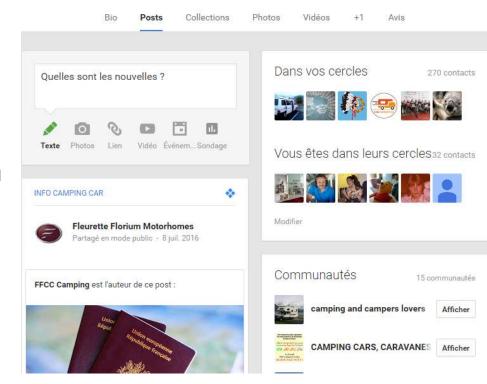






Le profil Google+

- Ambassadeur => je suis une personne qui représente une marque.
- Acteur => je participe, je commente, je +1, j'ajoute des amis, j'invite mes amis à suivre ma page rattachée.
- Administrateur => je gère mes pages et services
- J'inviter mes suiveurs à devenir également administrateurs.







La page entreprise Google+

- Le choix déterminant de l'URL personnalisée https://plus.google.com/FleuretteFlo riumMotorhomes
- La mise à jour régulière de la biographie et des visuels
- Un support d'actualités visuels
- Si je créé une page isolée, sans profil, je peux être actif via le moteur de recherche (contrairement à Facebook).



Contacts

Dans vos cercles

270 contacts

Vous êtes dans leurs cercles

32 contacts

Modifier

Histoire

Résumé

Constructeur de prestige

Présentation

A l'approche de ses 50 ans, Fleurette Constructeur perpétue un savoir faire artisanal associé à des techniques de pointe, qui vous permettront de toujours vous démarquer dans un camping car de prestige

Vos plus belles réussites

Camping-Car 100% polyester, savoir-faire perpétué en menuiserie, fabrication intégrée





Renseigner et se positionner sur Google+

- Renseigner au maximum profil et page
- Se positionner en déclarant ses goûts
- Ajouter des liens externes
- Ajouter un lien « Egalement auteur de » dans la biographie du profil pour le relier à ma page auteur du blog.

Contacts

Dans vos cercles

270 contacts















Modifier











Liens

URL Google+

URL préapprouvées, y compris google.com/+ FleuretteFloriumMotorhomes Obtenir une URL

Autres profils

- Fleurette, constructeur de camping-cars haut de
- Florium, constructeur de camping-cars de prestige

Également auteur de :

@Fleurettecc (actuel)

Fleurette Florium Motorhomes (actuel)

Liens

Quelles pages vous intéressent ?

Parcours professionnel

Profession

Constructeur de camping-cars

Compétences

Atelier polyester, menuiserie intégrée, fabrication, distribution France et Europe

Emplois

GROUPE RAPIDO

présent

Fleurette Constructeur

FLEURETTE

FLEURETTE

Modifier

Histoire

Résumé

Constructeur de prestige

Présentation

A l'approche de ses 50 ans, Fleurette Constructeur perpétue un savoir faire artisanal associé à des techniques de pointe, qui vous permettront de toujours vous démarquer dans un camping car de prestige

Vos plus belles réussites

Camping-Car 100% polyester, savoir-faire perpétué en menuiserie, fabrication intégrée



Publier efficacement



Créer un post et/ou publier un lien

Timing de publication :

- -Un post par jour ou tous les deux jours
- -Entre lundi et vendredi 9h/13h

Types de publications :

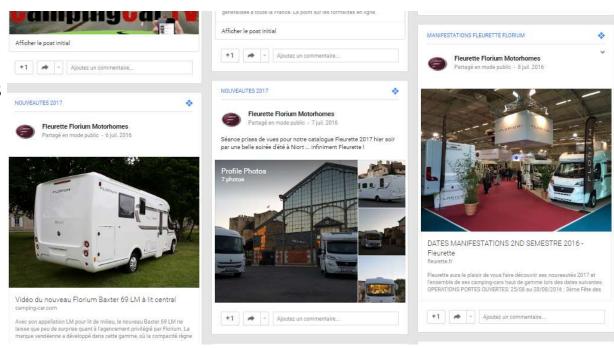
- -Photos/Vidéos
- -Liens vers des articles

Partager une actualité

Depuis ma timeline: +1, partage,

commentaires

Depuis l'extérieur : sites, blogs, applications, Youtube.

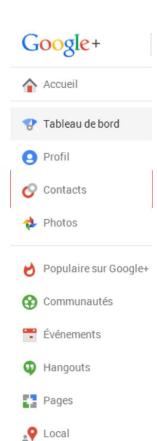




Recruter des amis et des fans



- Ajouter en amis via le profil
 - Les connaissances : collègue, partenaires, clients, réseau
 - Les suiveurs de mes amis correspondant à ma cible
 - J'ajoute avec parcimonie (On ne se fait pas 50 amis en un jour!)
- Inviter mes amis à +1 ma page
 - J'écris un message d'invitation que je n'envoie qu'aux cercles d'amis qui m'intéressent
 - Je ne peux les inviter qu'une seule fois à +1 une page
 - Si je nomme un ami (un collègue par exemple)
 administrateur de ma page, il pourra inviter ses amis à plussoyer ma page





Recruter des amis et des fans



Plussoyer des pages et rechercher la réciprocité

- +1 les pages qui correspondent à mes préférences, à ma cible
- Je participe sur ces pages (commentaires, posts...)
- J'écris un message direct au profil rattaché à la page en lui proposant de plussoyer ma page en retour.



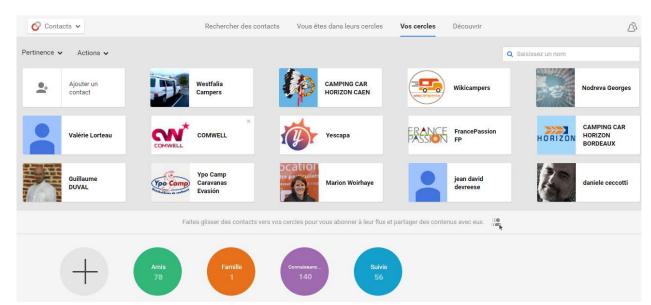


Mener une veille stratégique



Le moteur de recherche : premier chemin d'accès

- Des personnes, des pages/marques et des actualités
- Créer des cercles de veille
- Classer mes amis et mes pages favorites dans des cercles thématiques
- Les pages que je suis m'intéressent, sinon je décide de ne plus les suivre





Gagner en visibilité en recherchant l'interaction



Publier des vidéos Youtube

- Vidéos et photos surprenantes attirent le regard
 - Jouer le jeu de la géolocalisation
 - Ajouter les amis des amis
 - Suivre les médias
 - Créer des cercles d'amis auprès de qui communiquer ou non
 - Renseigner un maximum les onglets bio et infos
 - Capitaliser sur les avis et notations



Fleurette Florium Motorhomes

Partagé en mode public - 19 avr. 2016

Le saviez-vous ? Les camping-cars Fleurette et Florium sont isolés avec du Styrofoam™, le meilleur isolant du marché, un matériau très isolant, imputrescible et léger, constitué de cellules fermées à haute densité qui lui Lire la suite (67 lignes)







Ajoutez un commentaire...



Gagner en visibilité en recherchant l'interaction

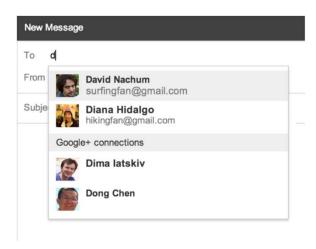
Mentionner les profils suiveurs

Rendre hommage en utilisant les #hashtags

E-mailing

• Envoyer des e-mails Gmail aux utilisateurs Google+.







Qu'est ce que que Youtube?





- Youtube se définit comme une plate-forme d'hébergement. Elle a pour objectif de diffuser des vidéos directement postés par les membres.
 Ses séquences vidéo peuvent ensuite être partagées via d'autres sites internet comme Twitter ou Facebook. Il suffira de mentionner l'URL de la vidéo sélectionnée.
- Mais Youtube se présente également comme un site de réseau social.
 Différents forums sont proposés par la plate-forme afin que les membres puissent échanger des idées.



Visibilité sur Youtube?



Vidéos en ligne



Florium Baxter 2016 10 484 vues • il y a 11 mois



Fleurette Magister 2016 3 530 vues • il y a 11 mois



Fleurette Migrateur 2015 17 476 vues • il y a 1 an



Florium Mayflower 2015 8 242 vues • ii y a 1 an

Vidéos populaires

Tout regarder



Fabrication d'un camping-car Fleurette - Les panneaux latérau... 48 170 vues + il y a 4 ans



Fabrication d'un camping-car Fleurette - Le polyester 40 569 vues • il y a 4 ans



Fabrication d'un camping-car Fleurette - La menuiserie - vidéo



Fleurette Migrateur 2015 17 476 vues • il y a 1 an

19 407 vues • il y a 4 ans



Comment y accéder?



 Pour accéder à la plate-forme, il suffit de taper l'adresse dans le moteur de recherche de son choix incluant Google. Toutefois, pour avoir accès à toutes les options et les avantages proposés par Youtube, il demeure indispensable d'être membre. Afin de devenir membre, il est impératif de créer un compte Gmail.



https://www.youtube.com/user/FleuretTV



Comment se présente l'interface?



- Youtube diffuse directement sur sa première page la liste des vidéos les plus regardées, les plus populaires ou les séquences récemment ajoutées. Pour faire des recherches, il suffit de taper le nom ou le thème de son choix sur la barre de recherche située en haut de la page. Ensuite, il suffit de cliquer sur la petite loupe à droite. Les membres peuvent aussi rechercher d'autres abonnés en écrivant leur nom ou leur pseudonyme.
- La liste des chaînes disponibles défile à droite de la page d'accueil. Sur la gauche sont mentionnées toutes les options possibles : abonnement, vidéo à regarder, réseaux sociaux, historique, etc.



Florium Baxter 09 LM Camping-Car Magazine 851 vues Premier et seul profilé à lit central dans la série Baxter dans le catalogue de la ma

Was den neuen Smove in punkto Technik besonders mach



Niesmann+Bischoff 16 798 vues Im Smove von Niesmann+Bischoff finden sich der Komfort eines Liners und die Agilität ein



Camping-Car Magazine 678 vues Pour le millésime 2017, Fleurette a revu sa série Discover exclusivement composée



/IDEOCAMPINGCAR 987 vues wec son toit levable, ce fourgon Volkswagen aménagé par Westfalia pourrait bien passer



Comment créer une chaîne ?



- Une chaîne permet au membre de partager une vidéo sur la plate-forme et d'avoir accès aux différentes options proposées par Youtube (commenter, créer des playtists...).
- Pour créer une chaîne, il faut déjà être connecté. Ensuite, il faut ouvrir la page « Créer une chaîne ».Youtube redirige directement le membre vers cette page s'il n'en possède pas encore. Certaines informations seront alors à communiquer afin que la chaîne soit créée. L'option « Playlists », à gauche, sera ensuite accessible et donnera accès à la chaîne. Elle permet au membre de créer ses vidéos, d'ajouter des commentaires ou d'illustrer sa chaîne.

Utiliser YouTube avec le nom d'utilisateur suiva...

	Fleurette	
E	Florium Motorhomes	
En cliquant YouTube. Er	r "Créer une chaîne", vous acceptez les Conditions d'utilisation	de
TOUT GOOD L	savoir pius	
Les modific services Go	iavoir pius ions que vous apportez ici peuvent s'afficher sur l'ensemble de ple sur lesquels vous créez et partagez des contenus, et être vi iutes avec qui vous interagissez. En savoir plus	
Les modific services Go par les inter	ions que vous apportez ici peuvent s'afficher sur l'ensemble de gle sur lesquels vous créez et partagez des contenus, et être vi	



Comment diffuser une vidéo ?



 Pour partager une vidéo via son ordinateur ou son téléphone portable, il faut cliquer sur l'option « Ajouter une vidéo » située à côté du moteur de recherche. Ensuite, il faudra préciser le thème le mieux approprié à la vidéo ou à la chaîne (musique, jeux, sport...). La vidéo peut ensuite être partagée à une liste restreinte ou rendue publique.



À regarder plus tard

Fleurette Florium Motorhomes * Aucune vidéo * Mise à jour aujourd'hui

Aiouter des vidéos





Comment gérer ses vidéos ?

 L'option « Gestionnaire des vidéos », située à droite, permet de gérer ses chaînes. Elle donne ainsi au membre la possibilité de rendre ses vidéos publiques, de décrire les séquences, de leur donner un titre, etc. D'autres fonctionnalités sont également accessibles comme les « Analytics », les outils de créations, etc.

Quel est le rôle du « Compte lié » ?

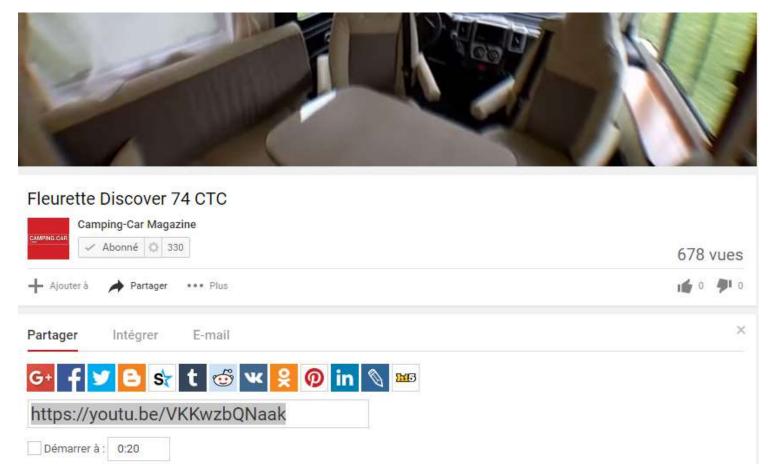
 Grâce au compte lié, la plate-forme Youtube donne la possibilité à ses membres de partager directement sur les réseaux sociaux (Facebook et Twitter) ses activités sur la plate-forme (commentaires, publication de vidéo, ainsi de suite). Pour ce faire, l'adhérent devra accéder à l'icône « Comptes liés » et choisir le réseau avec lequel il souhaite être connecté.





Comment partager une vidéo ?







Pourquoi utiliser des outils?

Les réseaux sociaux, des supports chronophages?

- Temps passé par jour sur les réseaux sociaux*
 - Les utilisateurs : 0h16 à 1h = 27% du temps sur internet
 - Les marques : 0h30 à 1h30
- Les priorités pour être efficace sur les réseaux sociaux :
 - Gestion rigoureuse des publications
 - Recrutement régulier des suiveurs
 - Planning structuré et répartition des rôles
 - Adaptation permanente aux bonnes pratiques
 - Analyse mensuelle et évaluation trimestrielle ou annuelle
 - Fixer des objectifs en termes de nombre de publications et de contacts ajoutés





Veille stratégique et curation

Veille concurrentielle:

- -Présence sociale des concurrents
- -Surveillance des publications (style, ton...)
- -Evolution du nombre de suiveurs
- -Actions mises en place

Bonnes pratiques Surveillance des influenceurs et prospects :

- -Suivi des comptes
- -Commentaires/participation
- -Signaler votre présence



Votre efficacité sur les réseaux sociaux dépend de :

- Votre stratégie, formalisée, souple et évaluée
- Votre gestion rigoureuse des publications et du recrutement
- Votre attention vis-à-vis de vos suiveurs
- La mise en place d'actions fortes ponctuelles (newsletters, publicités...)





Récupérer infos dans l'espace pro de nos sites internet <u>www.fleurette.fr</u> & www.florium.fr





Récupérer infos dans l'espace pro de nos sites internet www.fleurette.fr & www.florium.fr

Identifiez-vous pour voir/modifier votre profil.





Récupérer infos dans l'espace pro de nos sites internet <u>www.fleurette.fr</u> & www.florium.fr

Contenu privé Concessionnaire

Bienvenue sur l'extranet de la marque de camping-cars Fleurette. Vous trouverez ci-après les visuels produits pour chacune de nos gammes, le logo Fleurette en haute définition pour une utilisation sur vos supports, les vidéos Fleurette, le manuel d'utilisation 2016 et les affiches de prix des 3 gammes pour faciliter la vie de vos équipes.

Présentations convention 2017 / Presentation dealer meeting 2017 :

- Présentation convention 2017 en français.
- · Présentation convention 2017 en anglais
- Implantations Fleurette 2017 / Layouts Fleurette 2017
- · Fiches techniques Fleurette en français
- Technicals specs Fleurette 2017 in English
- Photos convention 2017

Planning délais de livraison clients Fleurette :

- PLANNING au 22 04 2016
- PLANNING au 04 07 2016
- DELIVERY DATES in English 04 07 2016

Cliquer sur le document que vous recherchez, téléchargement immédiat



Récupérer infos dans l'espace pro de nos sites internet <u>www.fleurette.fr</u> & www.florium.fr

Vidéos

- · Fabrication d'un camping car Fleurette
- Atelier polyester
- · Atelier menuiserie
- 45 ans Fleurette

Manuel d'utilisation 2016

- Version française
- Version anglaise

Affiches de prix 2016

- Magister
- Migrateur
- Discover

Logos

LOGO-FLEURETTE,zip



Mots de passe accès espace pro de nos sites FLEURETTE, internet www.fleurette.fr & www.florium.fr

Pour Fleurette

- www.fleurette.fr => Espace Pro en bandeau haut de la page d'accueil
- Login : partenaire@fleurette.fr
- Password Fleurette: concessionFLE85

Pour Florium

- www.florium.fr => Espace Pro en bandeau haut de la page d'accueil
- Login : partenaire@fleurette.fr
- Password Florium : FLO85concessio



Une petite panne?



N'hésitez pas à m'appeler ou m'envoyer un mail :



Marie-Christine Lèpron

Tel.07.85.76.14.14

E-mail: mclepron@fleurette.fr

